

MASTERCLASS 1 JOUR

NÉGOCIATION COMPLEXE

INTRA-ENTREPRISE

ADVANCED

adn.

Les experts



TOUS LES JOURS, NOS EXPERTS SONT AU COEUR DE LA NÉGOCIATION.

Au quotidien, les experts ADN sont aux côtés d'entreprises issues de tous secteurs d'activité : conseil, industrie, santé, luxe, banque, finance, énergies, médias, technologies, transport, agro-alimentaire, logistique, bâtiment, service public...

Actifs sur le terrain depuis de nombreuses années, ils possèdent une expertise singulière et allient performance opérationnelle et pédagogie dans la pratique de leur métier.

Cet ancrage fort, articulé autour de l'opérationnalité et de l'excellence, est la signature d'ADN Group.

Bibliographie



Négocier l'impossible
M. MERY
EYROLLES, 2023



Négociation complexe
M. MERY
EYROLLES, 2022



Rise
M. MERY
L. COMBALBERT
DUNOD, 2020



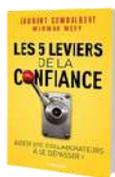
Negociator
L. COMBALBERT
M. MERY
DUNOD



Comment neutraliser les profils complexes
M. MERY
L. COMBALBERT
EYROLLES, 2015



Vous mentez !
M. MERY
EYROLLES, 2014



Les 5 leviers de la confiance
L. COMBALBERT
M. MERY
EYROLLES, 2016



Boostez votre pouvoir de négociateur
S. BRAVARD
M. MERY
L. COMBALBERT
EYROLLES, 2019

« Un négociateur hors pair »

LE PARISIEN

« Reconnu par nombre d'entreprises et d'institutions pour ses compétences de négociateur professionnel »

LES ÉCHOS

« Un grand négociateur »

LE FIGARO

« En faisant appel à Marwan Mery, la direction de l'usine de Bridgestone a conclu un accord salué par les deux parties »

PARIS MATCH

« Négociateur de crise de renommée mondiale »

NEW-YORK POST

« Passionnant et motivant »

FRANCK BOUETARD – PDG FRANCE ERICSSON

« Impressionné par sa technique et son savoir-faire »

JEAN-MARC JANAILLAC – CEO AIR FRANCE/KLM

« Une expertise hors du commun »

JULIEN MOREL – DIRECTEUR COMMERCIAL NESPRESSO

« Marwan transmet une philosophie de vie qui change profondément le monde de l'entreprise et la société »

KARIN RAGUIN – VICE-PRÉSIDENTE TALENTS LVMH

“

Virtuose de la négociation

RABIH EL-HADDAD
DIRECTEUR DE LA DIPLOMATIE
MULTILATÉRALE À L'ONU



Les objectifs

Gérer des profils complexes

Comprendre ses interlocuteurs au-delà des mots

Reprendre l'ascendant sur tout type de négociation

Maîtriser son stress et ses émotions dégradées

S'approprier les stratégies avancées

Le programme

1 JOUR



CONTEXTE

- Se prémunir des biais d'analyse
- Comprendre la réalité d'une situation
- Déterminer les motivations avancées de la partie adverse



ACTEURS

- Insulariser un profil complexe
- Influencer un profil opposant
- Stabiliser un profil difficile



RAPPORT DE FORCE

- Restaurer un rapport de force défavorable
- Adopter des contre-mesures
- Adapter sa position en fonction de l'autre

Informations pratiques

Le Masterclass Advanced est la deuxième étape du programme et s'adresse aux personnes négociant régulièrement dans leur métier. Les négociations que doivent mener les entreprises et les gouvernements dans le cadre de la conduite de leurs affaires sont devenues de plus en plus complexes : incertitude, pression du temps, enjeux dissimulés, rapport de force défavorable, menaces, ultimatums, profils complexes, mauvaise foi, objectifs cachés, refus de négocier...

Les Masterclass de Négociation Complexe sont issus d'une approche opérationnelle et pragmatique, tirée de l'expérience et de l'expertise des négociateurs d'ADN Group. Ils s'adressent à toute personne amenée à négocier dans son activité professionnelle ou dans sa spécialité, quel que soit son niveau.



★ ★ ★ ★ ★
4,9/5

100% des personnes formées recommandent la formation



DURÉE

1 jour soit 7 heures



PRÉREQUIS

Obtention du certificat Essentials



PUBLIC

Toute personne amenée à négocier dans son activité professionnelle ou dans sa spécialité, quel que soit son niveau



ACCESSIBILITÉ

Nous sommes heureux d'adapter nos services à chacun



DÉLAIS D'ACCÈS

Inscription possible jusqu'à 72H avant le début du masterclass.
Nous consulter

Les modalités

FINANCIÈRES

Le coût du Masterclass comprend :

- L'animation sur 1 jour
- Le support de formation ADN Advanced
- Le passage du test NSTAA©
- La remise de certificat ADN Advanced

Le tarif ne comprend pas les lectures recommandées.

PÉDAGOGIQUES

Le Masterclass de Négociation Complexe Advanced comprend au maximum 12 participants afin de privilégier l'aspect participatif et favoriser individuellement l'apprentissage des compétences.

L'instructeur alterne les apports théoriques et mises en pratique issues de cas réels permettant une appropriation rapide des techniques enseignées.

D'ÉVALUATION

L'évaluation des compétences et des connaissances se fait durant la formation en présentiel, via des cas pratiques, mises en situation et débriefings personnalisés par le formateur. Elle est complétée à l'issue de la formation par des tests en ligne.

UN ORGANISME DE FORMATION CERTIFIÉ



ADN Group est un organisme de formation immatriculé sous le numéro 11755092475. Les masterclass et formations peuvent faire l'objet d'une convention de formation.



ADN Group est certifié Qualiopi sous le N°FR069878-1 en décembre 2021 dans la catégorie action de formation.



Les masterclass en Négociation Complexe sont éligibles au financement par le CPF - Négociateur en Situation Complexe - RS6672



MASTERCLASS EN PRÉSENTIEL

Remise du support de formation ADN Advanced

10 jours après

PASSAGE DU TEST NSTAA©

Entre 10 et 90 jours après le masterclass



LECTURE RECOMMANDÉE

Comment neutraliser les profils complexes

90 jours après

QUESTIONNAIRE DE SATISFACTION

Après le masterclass, réponse à une enquête de satisfaction

Le Masterclass se déroule dans l'endroit de votre choix.

Les masterclass selon ADN



DÉTOUR PÉDAGOGIQUE

Grâce au décalage, les détours pédagogiques permettent une appropriation rapide des concepts.



CAS PRATIQUES

Les mises en scène et jeux de rôle permettent une immersion complète.



TESTS

Les outils et tests en ligne ADN Insider et NSTAA© complètent le dispositif pédagogique.

Un site d'exception à réserver

En option, le masterclass peut se tenir au coeur de Paris, dans les locaux d'ADN Group.

Le tarif est de 1 000 euros HT par jour, incluant une grande salle de formation de 40 m² et une sous commission de 20 m², le café d'accueil et les pauses de la journée hors déjeuner, l'utilisation des équipements (WiFi, TV, son, paperboard) et la mise à disposition de matériel : crayons, feuilles de papier, chevalets et boissons rafraichissantes.



Notre équipe se tient à votre disposition pour toute demande d'information et de réservation.



+33 1 58 56 26 25



contact@adngroup.com

adn.



MON
COMPTE
FORMATION

Qualiopi
processus certifié
RÉPUBLIQUE FRANÇAISE

9, RUE GUÉNÉGAUD | 75006 PARIS

+33 (0)1 58 56 26 25
CONTACT@ADNGROUP.COM

VI - JUILLET 2024

